

営業のコツ

第2事業本部長 山森信一郎

営業を行うに当り顧客や運賃の設定を差別化してターゲットを絞り込む事はとても大切なことです。今回は営業の範囲について解り易く説明していきたいと思います。今から私が下記する営業の範囲は「そんなことくらい、知っている」という人がほとんどだと思いますが「そんなところまで」と感じる人も少なくないと思いますが、私の見る限り大半の人が営業の号令が掛ったときに実行していませんので、初心に返って考えてみてください。

営業の範囲 親またはその知り合い(家族全て)
親戚 〃
友人、友人の会社、友人の関係
身近な知り合い(近隣の住民)
担当顧客の取引先(その周りの会社)
担当顧客の近隣の会社
通勤時または配送時の間にある会社
なんらかの情報からネタ

上記から見ても範囲というものには存在しないのです。しかし、それを決めてしまう自分自身がいるという事が営業の第一の妨げになるのですから、まずは声を掛けるところから始めて下さい。必ずターゲットの絞り込みができるはずです。みなさんが可能な営業は、きっと身近に存在すると考えられますので自信と勇気をもって実行に移して下さい。

目指せ事故ゼロ！ヒヤリ・ハット体験談

北川 友高

皆さんお疲れ様です。今回はヒヤリ・ハット体験談の前に皆さんに御礼を言わなくてはなりません。10月に自動車保険の更新があり、皆さんが安全運転に努めた結果、再び優良割引を受けることができるようになりました。本当にありがとうございます。

しかし、これからも安全運転に務め、事故ゼロを目指していかななくてはなりません。昨年は、割引どころか割増という異常事態でした。そして、今回割引になったとはいえ、過去の割引レベルには達していません。一度上がってしまった保険料をもとに戻すには最低3年はかかります。また、保険料のためだけではなく、皆さん、皆さんの家族、お客様のためにも安全運転を心掛けていただきたいと思います。

いずれにせよ、我々運送業にとって事故とは、何一ついいことはありません。やってもやられてもです。過失割合は関係ありません！どのような事故であっても事故の当事者になること自体が悪なのです。

これからも皆さんで事故ゼロを目指してやっていけば、必ず皆さんにいいこととなってはね返ってきます。全員が気持ちを一つにして無事故に取り組みましょう！

きたばたけ なおきのmy favorite book
第3回

哲学好きの僕がお薦めするのはこの一冊です

『これからの「正義」の話をしよう』
著者 マイケル・サンデル
出版社 早川書房 2,415(税込)

一人を殺せば五人助かるとしたらその一人を殺すべきか、金持ちの税金を高くして貧乏人に分配するのは公平か、前の世代の過ちを後の世代は償うべきか、など現代社会で遭遇する正解のない、しかし答えを出さなければならない問題について、正義とは何か、正しい行いとは何かという観点からヒントを示す哲学本です。

哲学本といっても難しいものではなく、身近な毎日の中での物事の見方、考え方について意識を促してくれる一冊です。是非、ご一読をお薦めします！

フサ衛門さんのかんたん料理
さんまのほぐしとレタスサラダ

材料
さんま
★しょうが(すりおろし)
★サラダオイル
★酢
★白炒りごま
★しょうゆ
レタス
貝割れ大根

焼いたさんまをほぐして、水切したレタスと★ドレッシングを混ぜたら出来上がり♪



私の家族



田口 めいちゃん(六歳)
(田口課長のご次女)



森川 遥音くん(四歳)
(森川さんのご長男)

急運ヤングトラッカーズ決勝進出！！

前号でも掲載しましたが、中川支部 秋季大会のトーナメントが8月29日開催されました。

1回戦は、私主将奥の逆転ホームランで勝利しました。つづく2回戦は、エースの北川課長からリリーフ投手奥で締めくくり5対3という薄氷の勝利でついに決勝進出です。

今回のMVP候補は、俺だな・・・(￣_￣) クックック
決勝戦は11月の初めごろの予定です。
優勝して皆で瑞穂球技場に行きたいです。
がんばりましょう。

メンバー紹介の続きです

今回は野球とは関係ないですが、ラーメン大好き加藤さん。身体能力が高くパワーがあるのですが、空振りが多いとこが加藤さんの欠点でもあります。いいところで打ってくれて、声もでかいことからチームのムードメーカーになってくれています。

次にいつも冷静沈着な斉藤さん。仕事も常にクールに対応し、ブレースタイルもクールですが、息子にいいところを見せようと熱くなるときの斎藤さんは、見ものです。つなぎの野球に徹してくれており貴重な戦力となってくれています。

主将 奥雅俊

新規お客様平成22年度

ありがとうございます！
従業員一同頑張ります！

7月
㈱TOKU様
名宝陸運㈱様
小林鶏卵㈱様
(有)小幡木工所様
三共電機㈱様
㈱セレニタ様
郵便事業㈱様

8月
杉本商事㈱様
㈱オムツダ様
㈱だるま西尾工場様
三洋工業㈱様
日本電興㈱様
㈱シュナウザー様
㈱住軽テクノ 安城様
東テック㈱横浜支店様
ナクス㈱様
㈱稲葉建業業務店様
㈱ミライ金属様
丸勝様

9月
㈱高橋金属塗装工業所様
(有)小倉建装様
倉持工務店様
トラステックサービス㈱様
(有)上村組様
㈱レジスト様
㈱富士金属様
エスディカンパニー(株)様

10月
エムテック㈱様
山長リース㈱様
名古屋調理師専門学校様

10/20現在

HAPPY BIRTHDAY

11月

1日 兼松章仁
6日 田口志郎
11日 芹澤浩次
13日 水野隆行
14日 井上英樹
23日 加藤敦士
25日 北川友高

12月

6日 山田慎行
9日 家田愛弓
16日 小島哲男
19日 伊藤友美
20日 都築一朗
29日 小島悠太

1月

17日 永田剛史
岩山弘文
18日 伊藤一成
25日 斎藤隆一
村上登志雄

おめでとう♡



急運社長の元気な秘訣



皆さん！元気が取り柄の小林です。

「元気があれば何でもできる」とアントニオ猪木さんが仰っていますが、全くその通りです。反対に元気がなければ、良いことは一つもないですよ。

元気もなく、下を向いて歩いていては良い案も浮かばないし、友達も呼び止めにくいですね。

私の元気の源は、食べたい物を食べ少し運動をします。後は常に自分の未来を考えて実行しようと努力しますね。

中々思い通りにいかないものですが、健康で元気がないとできないですよ。

まず一つは、いろんな出会いを見つけて納得いくまで話をします。納得いかなかったらまた次の人へと。本やパソコンでいろいろ調べた会いに行き話をする。

なにげに、なんとなく話したり、考えたり、怒ったり、笑ったり皆さんがいつもすることを一つ一つ考え計画を立て行動することが健康で元気の秘訣だと思っています。

時間に流され一日が終わり、一年が終わることは、不健康で元気が持続しないでしょう。毎日自分のこと、会社のこと、皆さんの未来を考えることで元気を保たせてもらっています。

最後に感謝の合掌して、これからも背筋を伸ばして前を向いて元気でみなさんと共にいきたいと思います。

これからは元気だけが取り柄の私ですがよろしくお願いしますね。



新人紹介

篠田 卓弥

主にネットスーパーで頑張っています！

小杉 祐紀

主にフリーペーパーで頑張っています！

よろしくお願いします！